

مکان‌یابی بازارهای میوه و تره‌بار در مناطق ۲۲ گانه شهرداری تهران: با استفاده از مدل تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP)

بهنام اکبری، ولی برمی نژاد، بیتا رحیمی بدر^۱

تاریخ دریافت: ۱۳۹۴/۰۴/۲۲

تاریخ پذیرش: ۱۳۹۵/۰۱/۲۶

چکیده

میدان‌ها و بازارهای روز به عنوان مراکز عرضه کننده نیازهای روزمره شهروندان از جمله اجزاء شبکه خدمات رسانی در سطح شهر تهران می‌باشند که پراکنش، ساختار مناسب و تنواع کاربری‌ها و محصولات عرضه شده در آنها از جهت ملاحظه‌های اجتماعی، اقتصادی، فرهنگی و زیست محیطی دارای اهمیت فراوانی هستند که می‌باشد در مدیریت شهری مورد توجه جدی قرار گیرند. در این پژوهش با استفاده از روش‌های علمی و نظرسنجی از متخصصان و تجربه کارشناسان افزون بر تعریف شاخص‌ها و معیارهای مکان‌یابی در سطح شهر تهران، اولویت‌بندی آن‌ها و همچنین وضعیت موجود استقرار میدان‌ها و بازارها با استفاده از مدل تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP) و نرم‌افزار EC بررسی شده است. بنا بر نتایج به دست آمده، معیارهای اصلی انتخاب شده عبارتند از: ۱- مالکیت زمین ۲- مساحت زمین ۳- پارکینگ ۴- دسترسی ۵- سازگاری و هم‌جواری و ۶- سلسله مراتب و مرکزیت. میدان آزادی با گرفتن ۰/۹۶۱ امتیاز دارای بالاترین رتبه در بین ۱۸۶ مکان در نظر گرفته شده بود و پس از آن میدان‌های صادقیه و جلال آل احمد با ۰/۹۱۳ امتیاز قرار دارند. بازار روزهای حضرت ولی‌عصر (عج) با ۰/۰۹۱ و اطلس با ۰/۱۶۲ امتیاز، بدترین بازارها در مقایسه با دیگر مکان‌ها می‌باشند. برابر نتایج می‌توان استنباط کرد، مهم‌ترین معضلات میدان‌ها و بازارهای کنونی به ترتیب مساحت کم زمین، کمبود پارکینگ و دسترسی می‌باشد.

طبقه‌بندی JEL: C88, D22, M31, Q13

واژه‌های کلیدی: مکان‌یابی، میدان‌های میوه و تره‌بار، فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی، تهران.

^۱ به ترتیب دانشجو کارشناس ارشد، استاد و استادیار، گروه اقتصاد کشاورزی، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد کرج، البرز، ایران
Email: vali.borimnejad@gmail.com

مقدمه

نخستین اقدام در تأسیس هر نوع مرکز تجاری و از جمله بازارهای روز و میدان‌های میوه و ترهبار، مکان‌گرینی آن‌هاست که باید نتیجه بررسی عمیق وضع بازار، موقعیت محل، فضاهای مشابه موجود، جمعیت، تأسیسات مورد نیاز در آینده، منطقه تحت نفوذ و سطح زندگی اهالی باشد (رضویان، ۱۳۸۱). مکان‌یابی از جمله تحلیل‌های مکانی است که تأثیر فراوانی در کاهش هزینه‌های ایجاد و راهاندازی فعالیت‌های مختلف دارد به همین دلیل یکی از مراحل مهم و اثرگذار در پروژه‌های اجرایی به شمار می‌رود (باقرامیری، ۱۳۹۳).

رفع نیازمندی‌های عمومی شهروندان به ویژه تأمین موادغذایی یکی از مهم‌ترین و شاید اصلی‌ترین محورهای فعالیت‌های خدمات شهری در بستر اقتصادی شهر بوده و تأمین آسایش و رفاه شهروندان در گرو استقرار مناسب، توزیع بهینه و جامع و کامل بودن کاربری‌ها و تنوع کافی محصولات عرضه شده در مراکز خرید می‌باشد. چرا که استقرار صحیح مراکز عرضه علاوه بر اینکه در کاهش سفرهای درون شهری و ترافیک تأثیر بسزایی خواهد داشت، از سوی دیگر در افزایش بهره‌وری نیروی انسانی، صرفه‌جویی در هزینه‌ها و اقتصاد خانوار کمک شایانی خواهد نمود. افزون بر این، دسترسی آسان به اقلام و محصولات مورد نیاز در یک محیط مناسب و تجمیع شده، باعث مدیریت زمان، کمک به رقابت آزاد با ایجاد تعادل بین عرضه و تقاضا، کاهش تورم و تنظیم بازار عرضه محصولات، حذف واسطه‌گری و دلال بازی و نیز تقویت روابط اجتماعی شهروندان در هر محله (محله محوری) و در نتیجه تقویت بافت فرهنگی محله‌های کوچک شهرخواهد شد.

محمدی (۱۳۸۳) در مقاله‌ای با عنوان "تحلیلی بر مکان‌یابی نظام‌های توزیع (با تأکید بر نظام‌های خردۀ فروشی) در اقتصاد شهری" به بررسی نقش نظام‌های توزیع در اقتصاد شهری و نیز مکان‌یابی این نظام‌ها می‌پردازد. در حقیقت سعی شده است به موضوع‌هایی همچون رابطه عامل‌های جغرافیایی (جمعیت، مکان، فضا) با مسئله مکان‌یابی، عامل‌های مؤثر بر انتخاب محل توزیع کالا و خدمات اساسی و روزمره اشاره شود.

بند علی (۱۳۸۷) در بررسی خود با عنوان "جزیه و تحلیل و مکان‌یابی میدان‌های میوه و ترهبار و بازارهای روز شهر اصفهان" با استفاده از مدل تحلیل سلسه مراتبی به مکان‌یابی بازارهای روز پرداخته است. نتایج نشان می‌دهد که شهر اصفهان به عنوان یکی از پنج شهر

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۴۹۰

بزرگ کشور بدون میدان ها و بازارهای میوه و تره باری است که به صورت علمی مکان‌گزینی شده باشند و بازارهای روز این شهر مناسب با جمعیت و منطقه‌بندی شهر توزیع نشده است. شیخ بیگلو و همکاران (۱۳۹۰) در بررسی خود با عنوان "برنامه‌ریزی و مکان‌یابی بازارهای روز در مناطق شهری (مطالعه موردی: مناطق ۳ و ۴ شهر تبریز)" فراهم کردن دسترسی مناسب شهروندان مناطق ۳ و ۴ شهر تبریز به بازارهای روز محله‌ای را بررسی کرده است. وی با استفاده از روش AHP و بهره‌گیری از نرم‌افزار (EXPERT CHOICE) EC و بر پایه معیارهای اندازه (مساحت زمین)، شیب، شکل زمین، دسترسی، تراکم جمعیت، قابلیت و ظرفیت، پارکینگ، سازگاری و قیمت زمین، ۱۰۴ قطعه زمین را مورد تحلیل مقایسه‌ای و رتبه‌بندی قرار داد و در نهایت پس از منطقه‌بندی قراردادی محدوده‌ی مورد بررسی، تعداد ۲۹ قطعه زمین برای احداث بازار روز مشخص کرد.

فیلی و سهیلی‌نیا (۱۳۹۰) در پژوهشی با عنوان "مکان‌یابی بازارهای روز شهری به روش جایابی چند تسهیلاتی و فرآیند تحلیل سلسله مراتبی AHP" به منظور مدیریت بهینه حمل و نقل شهری "به دسترسی آسان و مناسب شهروندان به انواع خدمات شهری اشاره داشته اند و به این نتیجه رسیدند که در بین ۳ منطقه شهری در تهران (مناطقهای ۱، ۲ و ۳)، منطقه ۲ به عنوان محل بهینه برای احداث بازار شهری با ضریب اولویت ۰/۴۲۴ انتخاب گردد. باقر امیری (۱۳۹۲) در بررسی خود با عنوان "مکان‌یابی بهینه میادین و بازارهای میوه و تره بار و فرآورده‌های کشاورزی با استفاده از مدل فرآیند تحلیل سلسله مراتبی، مطالعه موردی حوزه ۵ و ۲۲ شهرداری تهران" به روش تصمیم‌گیری چندمعیاره و با نرم افزار Super Decision به بررسی اولویت و اهمیت شاخص‌های اجتماعی و اقتصادی در تعیین مکان مناسب میدان‌های میوه و تره بار پرداخته است. نتایج به دست آمده از تحلیل داده‌ها نشان داد که در مقایسه اهمیت شاخص‌های اقتصادی و اجتماعی در هر دو منطقه ۵ و ۲۲ شاخص اقتصادی دارای اهمیت بالاتری است.

در اواخر دهه ۹۰ در مؤسسه آموزشی اشتغال (ETI)، در دانشگاه ویسکانسین- میلوکی، نسبت به مکان‌یابی بازارهای روز محلی اقدام شد که ضمن آن قدرت خرید محله‌های کم درآمد و پر تراکم نواحی مرکزی شهر با محله‌های پر درآمد ارزیابی شد و این نتیجه به دست آمد که به رغم گرایش خرده‌فروشان برای استقرار در نواحی پر درآمد، محله‌های کم درآمد پر تراکم، مصرف بیشتر و نتیجه اقتصادی افزون‌تری را موجب می‌شوند (Wang *et al.*, 2004).

در سال ۲۰۰۵ در ایالت کانزاس نیز مکان‌یابی میدان‌های میوه و ترهبار، بر پایه مستندات طرح جامع در دستور کار قرار گرفت که اهداف یاد شده برای این طرح عبارت بودند از: دستیابی به توسعه پایدار اقتصادی، ارتقاء کیفیت خدمات رسانی به شهروندان، ایجاد فرصت‌های اشتغال و کسب درآمد. مهم‌ترین معیارهای مورد نظر در طرح یادشده بدین شرح بوده است: دسترسی عادلانه شهروندان به میدان میوه و تره بار، سازگاری کاربری‌های همچوار، مرکزیت نسبی و مساحت مناسب. یکی از موفق‌ترین این میدان‌ها، میدان میوه و تره بار شهر راسکین است که هم در ارائه خدمات و هم در توسعه اقتصادی منطقه مؤثر واقع شده است (Ruskin, 2007).

گاندی و نامبودیری (۲۰۰۶)، اعلام نمودند کارایی شیوه‌های عرضه میوه و ترهبار به شهروندان از برنامه‌های مهم در هندوستان است. از این رو احداث میدان‌های میوه و تره بار مورد توجه قرار گرفت. این برنامه در وهله اول در شهرهای بزرگ مانند احمدآباد و کلکته به اجرا در آمد. در این راستا تحلیل‌های نسبی جامعی پیرامون تقاضای محلی، دسترسی مناسب و زیرساخت‌های حمل و نقل و قابلیت و ظرفیت فروش صورت پذیرفت (Gandhi and Namboodiri, 2006).

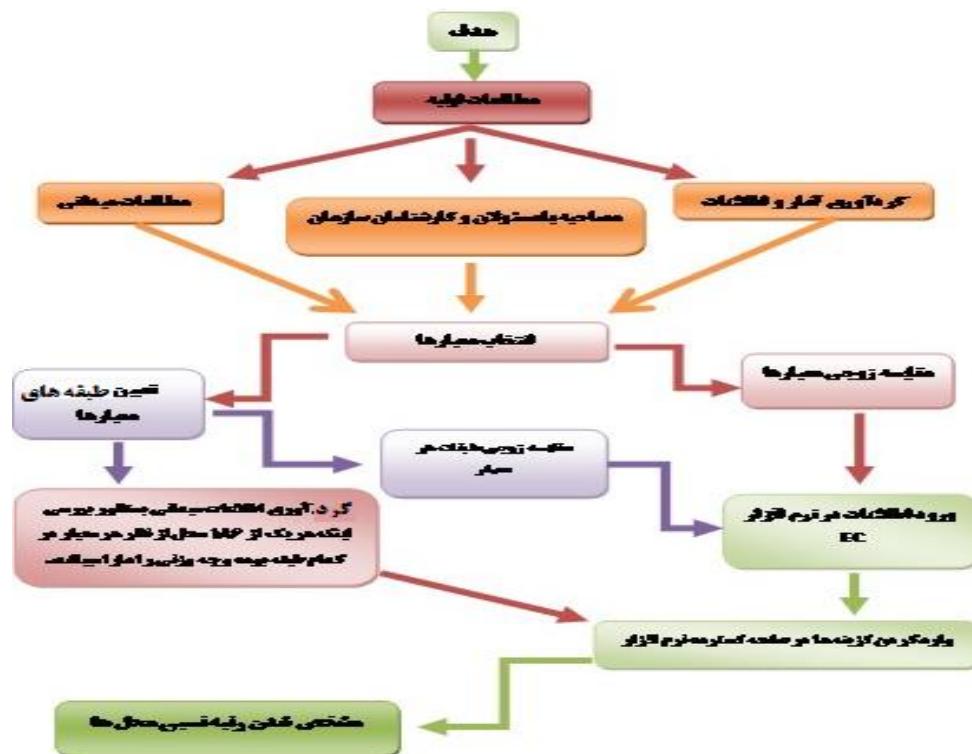
روش تحقیق

داده‌های مورد نیاز

داده‌های مورد نیاز تحقیق با استفاده از روش‌های میدانی، انجام مصاحبه و پر کردن پرسشنامه و برگزاری نشستهای حضوری و غیر حضوری با کارشناسان و مطالعات کتابخانه‌ای گردآوری شده است. دامنه تحقیق، میدان‌ها و بازارهای روز میوه و تره بار در مناطق ۲۲ گانه کلان شهر تهران می‌باشد. جامعه آماری در این پژوهش مشتمل بر کارشناسان کشاورزی، متخصصان و مدیران سازمان میادین میوه و تره بار شهرداری تهران می‌باشند و از آنجا که نظرسنجی از متخصصان و کارشناسان در مدل فرآیند تحلیل سلسله مراتبی بسیار مهم است در انتخاب این افراد دقت لازم صورت گرفته و از نمونه گیری هدفمند برای انتخاب جامعه آماری استفاده شده است. در این نوع نمونه گیری، هدف انتخاب نمونه‌ای که به دقت معرف جامعه تعريف شده باشد نیست، بلکه مقصود آن است که از طریق افراد انتخاب شده درک عمیقی از موضوع مورد بررسی به دست آید (سرمه و همکاران، ۱۳۹۰). برای این تحقیق ۱۵ نفر از کارشناسان به این روش انتخاب شده که پس از این به عنوان کارشناسان خبره نامیده می‌شوند. این کارشناسان دارای تحصیلات کارشناسی (۵ نفر دانشجوی ارشد)، کارشناسی ارشد (۷ نفر) و دکتری (۳

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۵۱

نفر) بوده و ضمن داشتن تجربه کافی (با میانگین ۱۷/۶۴ سال پیشینه کار)، به مبحث مکان یابی نیز اشراف دارند. برای ارزیابی و تحلیل داده‌ها، از مدل تحلیل سلسله مراتبی (AHP) و نرم‌افزار EXPERT CHOICE (EC) بهره‌گیری شده است. نرم افزار EC برای تحلیل مسایل تصمیم‌گیری چند معیاره با استفاده از روش فرآیند تحلیل سلسله مراتبی طراحی شده است. این نرم‌افزار دارای توانایی‌های زیادی بوده و افزون بر امکان طراحی نمودار سلسله مراتبی (Hierarchy)، تصمیم‌گیری و طراحی پرسش‌ها، تعیین ترجیح‌ها و اولویت‌ها و محاسبه وزن نهایی، قابلیت تحلیل حساسیت تصمیم‌گیری نسبت به تغییرپذیری در فراسنجه‌های مسئله را نیز دارد. از همه مهم‌تر آنکه در بسیاری از موارد از نمودارهای مناسب برای ارائه نتایج و عملکردها سود جسته و ارتباطی ساده و دوستانه را با کاربر^۱ ایجاد می‌کند (قدسی پور، ۱۳۷۹).



نگاره ۱: نمودار تحقیق

^۱ User Friendly

پس از بررسی مطالعات و تحقیقات صورت گرفته، ۶ معیار اصلی که عبارت بودند از: ۱- مالکیت زمین-۲- مساحت زمین-۳- پارکینگ-۴- دسترسی-۵- سازگاری و همچوایی و-۶- سلسله مراتب و مرکزیت انتخاب شد. سپس مقایسه زوجی بین معیارهای شش گانه با استفاده از الگوی ۹ درجه‌ای توماس ال ساعتی (۱۹۸۰) انجام و ترجیح‌های بین ۶ معیار انتخابی اولیه مشخص و در مرحله بعد هر معیار در ۴ یا ۵ طبقه رتبه‌بندی و نسبت به هم مورد مقایسه زوجی قرار گرفتند تا ترجیح‌های بین آن‌ها نیز مشخص شود. البته مقایسه زوجی معیارها به دلیل برآورده مزممان میزان سازگاری باید به طور مستقیم هنگام ورود اطلاعات در نرم‌افزار انجام شود. در نهایت با گردآوری اطلاعات میدانی نسبت به بررسی همه ۱۸۶ محل از لحاظ طبقه‌بندی معیارهای ششگانه اقدام و اطلاعات به دست آمده از مراحل بالا در نرم‌افزار EC وارد شد.

معیارها

مالکیت زمین

با توجه به لزوم برنامه‌ریزی دراز مدت و بدون دغدغه در احداث، تجهیز و بهره‌برداری از بازارها، نوع مالکیت و چگونگی در اختیار قرارگرفتن زمین از دیدگاه اقتصادی، اهمیت ویژه‌ای می‌یابد. این معیار در چهار طبقه رتبه‌بندی شده است:

۱- خیلی خوب (Very Good) VB زمین در مالکیت شهرداری یا سازمان است، ۲- خوب (Good) G زمین در اختیار نهادهای دولتی بوده و یا قابلیت تهاتر را دارد، ۳- متوسط (AV) مالکان مربوطه آمادگی مشارکت را دارند و ۴- ضعیف (Weak) W زمین در مالکیت دیگر مالکان بوده و یا مالکیت آن نامشخص است.

مساحت زمین

وسعت و اندازه زمین مورد نظر یکی از مهم‌ترین معیارهای مکان‌یابی بازارها می‌باشد. امروزه با افزایش ارزش زمین در کلان شهرها به ویژه در شهر تهران، استفاده بهینه از اندازه زمین‌های بازارها نیز دارای اهمیت بالایی شده است. البته شکل هندسی زمین و چگونگی پیاده‌سازی نقشه احداث بازار نیز در بهره‌برداری بهینه از اندازه بازار تأثیر بسزایی خواهد داشت. این معیار در پنج طبقه رتبه‌بندی شده است: ۱- بسیار بزرگ (Very Big) VB، مساحت بیش از ۱۰۰۰۰ متر مربع ۲- بزرگ BI (Big) مساحت بین ۵۰۰۰ تا ۱۰۰۰۰ متر مربع ۳- متوسط

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۵۳

M (Medium) مساحت بین ۲۰۰۰ تا ۵۰۰۰ متر مربع - کوچک (Small) S مساحت بین ۵۰۰ تا ۲۰۰۰ متر مربع و خیلی کوچک (Tiny) T مساحت کمتر از ۵۰۰ متر مربع.

پارکینگ

پیش‌بینی و تدارک فضای کافی برای پارکینگ وسائل نقلیه از عامل‌های مهم و تأثیرگذار بر موفقیت مراکز تجاری به شمار می‌آید. این پارکینگ‌ها برای دو منظور اصلی مورد استفاده قرار می‌گیرند: ۱) پارک اتومبیل‌های حامل میوه و تره بار (۲) پارک اتومبیل خریداران و مراجعه‌کنندگان (بندلی، ۱۳۸۷). امروزه در شهرهای بزرگ، پارکینگ یکی از جاذبه‌های مراکز تجاری بوده به طوری که به تنها‌ی در جذب مشتری نقشی محوری ایفاء می‌کند. این معیار در چهار طبقه رتبه‌بندی شده است: ۱- عالی (Goody Goody) GG داشتن پارکینگ در بازار و یا در مجاورت آن به ازاء هر غرفه بیش از ۵ محل پارک - ۲- معمولی (Normal) N داشتن پارکینگ در بازار و یا در مجاورت آن به ازاء هر غرفه بین ۳ تا ۵ محل پارک - ۳- کم F (Few) داشتن پارکینگ در بازار و یا در مجاورت آن به ازاء هر غرفه بین ۱ تا ۳ محل پارک و ۴- بسیار کم (Seldom) SE داشتن پارکینگ در بازار و یا در مجاورت آن به ازاء هر غرفه کمتر از یک محل پارک.

دسترسی

یک مرکز خرید به سبب آن که مورد استفاده عموم مردم یک شهر، منطقه یا محله قرار می‌گیرد، باید از نظر دسترسی آسان مردم نیز ارزیابی شود. آنچه در این مبحث حائز اهمیت است، آسانی و سرعت دسترسی می‌باشد. یعنی در بررسی‌های اقتصادی مربوط به دسترسی مرکز خرید باید به این نکته توجه کرد مکانی که مرکز خرید در آن قرار می‌گیرد به چه طرقی با نقاط مختلف شهر ارتباط برقرار می‌کند و اینکه این ارتباط با آسانی و سرعت انجام می‌شود یا خیر (شیرازیان و همکاران، ۱۳۷۳). قابلیت دسترسی به مراکز خرید، متأثر از عامل‌های مختلفی مانند مسافت، زمان، مسافت پیاده‌روی، ترافیک، انواع وسایل نقلیه‌ی در دسترس، راه‌ها و مسیرهای مختلف وغیره از میان گزینه‌ها و شیوه‌های متنوع دسترسی است زیرا خریداران همگی خواهان آسان‌ترین و سریع‌ترین نوع آن‌ها هستند (Ibrahim and McGoldrick, 2003).

این معیار در چهار طبقه رتبه‌بندی شده است: ۱- عالی (Excellent)، هم‌جواری با ایستگاه‌های وسائط نقلیه عمومی مانند مترو، تاکسی و اتوبوس‌رانی ۲- خوب (Good)، وجود ایستگاه‌های وسائط نقلیه عمومی مانند مترو، تاکسی و اتوبوس‌رانی در فاصله‌ای کمتر از

۵۰ متر ۳- دور (Long) وجود ایستگاههای وسائط نقلیه عمومی مانند مترو، تاکسی و اتوبوس رانی در فاصله‌ای بین ۵۰ تا ۱۰۰ متر و ۴- خیلی دور (Long Distance) LD وجود ایستگاههای وسائط نقلیه عمومی مانند مترو، تاکسی و اتوبوس رانی در فاصله‌ای بین ۱۰۰ تا بیش از ۳۰۰ متر.

سازگاری و همچواری

برخی از کاربری‌ها به دلیل ماهیت عملکردی‌شان نمی‌توانند در مجاورت میدان‌های میوه و ترهبار قرار گیرند (پورمحمدی، ۱۳۸۲). اولویت سازگاری بازارهای روز و میدان‌های میوه و تره‌بار با واحدهای مسکونی تحت پوشش، فضای سبز عمومی، کاربری تجاری و مراکز خدمات محله‌ای است. کاربری‌های ناسازگار نیز عبارت اند از: آموزشی، درمانی، اداری، انتظامی، صنعتی، فرهنگی، گورستان، نظامی، رودخانه و مسیل، تأسیسات و تجهیزات شهری، خدمات اجتماعی، پایانه، گردشگری و پذیرایی (خواجه ارزانی، ۱۳۸۴ و اسماعیلی، ۱۳۸۱). البته به نظر می‌رسد با توجه به تغییرپذیری‌های پی در پی فرهنگ خرید در کلانشهرها می‌توان در تعریف کاربری‌های سازگار و ناسازگار در طول زمان و بسته به شرایط اصلاح‌هایی را اعمال کرد. بر این پایه کاربری‌های سازگار شهر تهران در این تحقیق شامل واحدهای مسکونی، فضای سبز عمومی، کاربری‌های تجاری، مراکز خدمات محله‌ای، مراکز فرهنگی، آموزشی و خدمات اجتماعی می‌باشد. این معیار در پنج طبقه رتبه‌بندی شده است: ۱- عالی یا (۰+) صفر، نبود کاربری ناسازگار در همچواری ۲- خوب یا (۱) یک، وجود یک کاربری ناسازگار در همچواری ۳- متوسط یا (۲) دو، وجود دو کاربری ناسازگار در همچواری ۴- ضعیف یا (۳) سه، وجود سه کاربری ناسازگار در همچواری و ۵- بسیار ضعیف یا (۴) چهار، وجود بیش از سه کاربری ناسازگار در همچواری.

سلسله مراتب و مرکزیت

هر شهر از چند منطقه‌ی شهری و هر منطقه از چند ناحیه و هر ناحیه از چند محله و هر محله از چند محله کوچک (زیر محله) به وجود می‌آید. بنابراین ساختار شهر از سطوح مختلفی تشکیل شده که هر سطح نیز دارای ظرفیت معینی است (رضویان، ۱۳۸۱). خدمات و تسهیلات شهری مانند بازارهای روز و میدان‌های میوه و تره‌بار با توجه به نقش و اهمیتی که در رفع بخشی از نیازهای جمعیت دارند، باید متناسب با هر یک از این سطوح و به صورت سلسله مراتبی شکل بگیرند. به عبارت دیگر، هر کاربری دارای مقیاسی است که باید با سطوح ساختار

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۵۵

شهری سازگار و هماهنگ باشد (بندعلی، ۱۳۸۷). قرار گرفتن بازارها در محلی که بتواند پوشش مناسب شهروندان به همه محله‌ها، ناحیه‌ها یا مناطق اطراف بازار بدهد، با توجه به تراکم جمعیتی، بسیار با اهمیت است. این معیار در چهار طبقه رتبه‌بندی شده است: ۱- عالی یا A قرار گیری در مرکز منطقه ۲- خوب یا B قرار گیری در مرکز ناحیه ۳- متوسط یا C قرار گیری در مرکز محله ۴- بد یا D قرار گیری در حاشیه.

ابزار مورد استفاده

در هر تصمیم‌گیری فضای تصمیم‌سازی به صورت پیوسته یا گسسته است. همچنین ممکن است تصمیم‌گیری تک معیاره یا چند معیاره باشد. این معیارها می‌توانند به صورت‌های کمی، کیفی و یا تلفیقی از هر دو (در حالت چند معیاره) باشند که در هر یک از این حالت‌ها، چگونگی تصمیم‌گیری متفاوت است. در حالتی که معیارهای چندگانه (اعم از کمی و یا کیفی) مطرح باشند، افزون بر مشکل بالا، مسئله تبدیل معیارها به یکدیگر نیز مطرح است. بنابراین گفته می‌شود که فرآیند تصمیم‌گیری چند معیاره با دو مشکل اصلی روبروست: ۱- نبود استاندارد برای اندازه‌گیری معیارهای کیفی ۲- نبود واحد برای تبدیل معیارها (اعم از کمی و کیفی) به یکدیگر. با توجه به مشکلات مربوط به فرآیند تصمیم‌گیری با معیارهای چندگانه می‌توان گفت که در این حالت تصمیم‌گیری ساده نبوده و به علت نبود استاندارد از سرعت و دقیقت تصمیم‌گیری به مقدار زیادی کاسته شده و باعث می‌شود که فرآیند تصمیم‌گیری وابستگی زیادی به فرد تصمیم‌گیرنده داشته باشد. برای رفع این مشکل و یا کمینه کردن اثرگذاری‌های جانبی آن، روش‌های تصمیم‌گیری با معیارهای چندگانه طراحی شده‌اند که هر کدام از قوانین و اصول خاصی پیروی کرده و دارای برتری‌ها و کاستی‌هایی هستند (قدسی پور، ۱۳۷۹). مدل‌های تصمیم‌گیری به دو دسته عمده مدل‌های چند هدفه (MODM) و مدل‌های چند شاخصه (MADM) تقسیم می‌شوند. به طوری که مدل‌های چند هدفه به منظور طراحی به کار گرفته می‌شوند در حالی که مدل‌های چند شاخصه به منظور انتخاب گزینه برتر استفاده می‌شوند. (اصغرپور، ۱۳۹۰). با توجه به ماهیت مسئله مکان یابی، معیارها و شاخص‌های کیفی فراوانی وجود دارند که به وسیله روابط ریاضی قابل بیان نیستند و استفاده از روش‌های چند شاخصه، ما را قادر به تحلیل ساده‌تر این شاخص‌ها خواهد کرد. پس مناسب‌ترین روش تصمیم‌گیری برای حل مسئله مکان یابی میدان‌های میوه و تره بار، روش تصمیم‌گیری چند معیاره AHP چندمعیاره (چند شاخصه) می‌باشد که از بین روش‌های تصمیم‌گیری چند معیاره، روش

از آن رو که توانایی بررسی جزء به جزء معیارهای متعددی را داراست و نتیجه را می‌تواند در نقشه‌های GIS تحلیل نماید، مورد استفاده قرار می‌گیرد.

فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP)

فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP) ابزاری برای تصمیم‌گیری با چند معیار است که توسط ساعتی، ۱۹۸۰؛ ایجاد گردید و برای گروه وسیعی از تصمیمات و فرایندهای قضاوت‌های انسانی به کار می‌رود (لی و همکاران، ۲۰۰۱). AHP یک ابزار رایج است زیرا می‌تواند مسائل بدون ساختار را در حوزه‌های مختلف نیازها و علائق انسانی مانند علوم سیاسی، اقتصادی، اجتماعی و مدیریتی حل نماید (ایمی و لی، ۲۰۰۹).

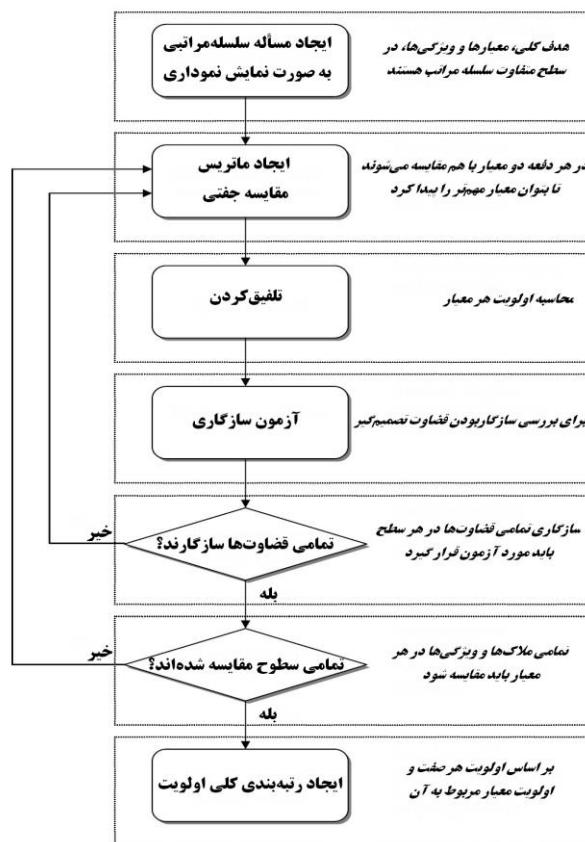
این روش دارای مزیت‌های زیادی است (عبدالحمید، ۱۹۹۹؛ بانگوات و شارمان، ۲۰۰۷) مانند؛ AHP باعث تصمیمات درست می‌شود زیرا یک فرایند تصمیم ذهنی را می‌تواند به یک ساختار سلسله مراتبی بشکند، از سازگاری قضاوت‌های تصمیم می‌تواند مطمئن گردد، مسئله را به زیرمسئله‌هایی تقسیم کند که برای درک راحت‌تر باشند، مقایسه‌ای توسط افراد انجام می‌شود یا یک فرایند تکراری تا زمان رسیدن اعضای گروه به یک توافق انجام می‌گیرد و برای قضاوت نهایی قبل از انجام بایستی تحلیل حساسیت صورت گیرد.

روش‌های AHP برای حل یک مسئله پیچیده شامل سه گام ضروری است (هارکر و وارگاس، ۱۹۸۷). اولین گام تجزیه یا ایجاد ساختار سلسله مراتبی سپس قضاوت‌های مقایسه‌ای یا تعریف و اجرای جمع‌آوری داده‌ها برای فراهم نمودن داده‌های مقایسه زوجی بر روی عناصر ساختار سلسله‌مراتبی و تجزیه اولویت‌های یا ایجاد رتبه‌بندی اولویت‌های کلی می‌باشد.

AHP شامل سه فعالیت اصلی از جمله ایجاد سلسله مراتب، تحلیل اولویت‌ها و تشخیص سازگاری می‌باشد. اول از همه، تصمیم‌گیران باید مسائل تصمیم چندمعیاره را به اجزاء جزیی بشکنند که هر ویژگی ممکن است بر اساس سطوح مختلف سلسله‌مراتبی مرتب شده باشد. بعد از آن، تصمیم‌گیران مجبورند که هر خوش را در همان سطح به شیوه جفتی بر اساس تجربه و دانش خود مقایسه کنند. برای مثال، هر دو معیار در سطح دوم در هر زمان با توجه به هدف اصلی مقایسه می‌شوند، در حالی که هر دو ویژگی معیارهای مشابه در سطح سوم در یک زمان با توجه به معیار مربوطه مقایسه می‌شوند. از آن جایی که مقایسه‌ها از طریق قضاوت‌های شخصی یا ذهنی انجام می‌گیرد، ممکن درجاتی از ناسازگاری رخدده و برای تضمین این‌که قضاوت‌ها سازگار هستند، عملیات آخری به نام تشخیص سازگاری نامیده می‌شود که به عنوان یکی از

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۵۷

مهمترین مزیت‌های AHP می‌باشد که به منظور اندازه‌گیری درجه سازگاری در بین مقایسه‌های زوجی و با محاسبه نسبت سازگاری انجام می‌شود. اگر نسبت سازگاری بیش از محدوده باشد، تصمیم‌گیران باید مقایسات زوجی را بازبینی و اصلاح نمایند. هنگامی که تمامی مقایسات زوجی در هر سطحی انجام گردید و مشخص شد که سازگار می‌باشند، آن‌گاه می‌توان برای یافتن ترتیب اولویت‌های هر معیار و ویژگی‌های آن، قضاوت‌ها را تجزیه نمود. روش کلی AHP در نگاره ۲ نشان داده شده است.



نگاره (۲) فلوچارت فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی (هو و همکاران، ۲۰۰۶)

نتایج و بحث

ساخت فرآیند سلسله مراتبی

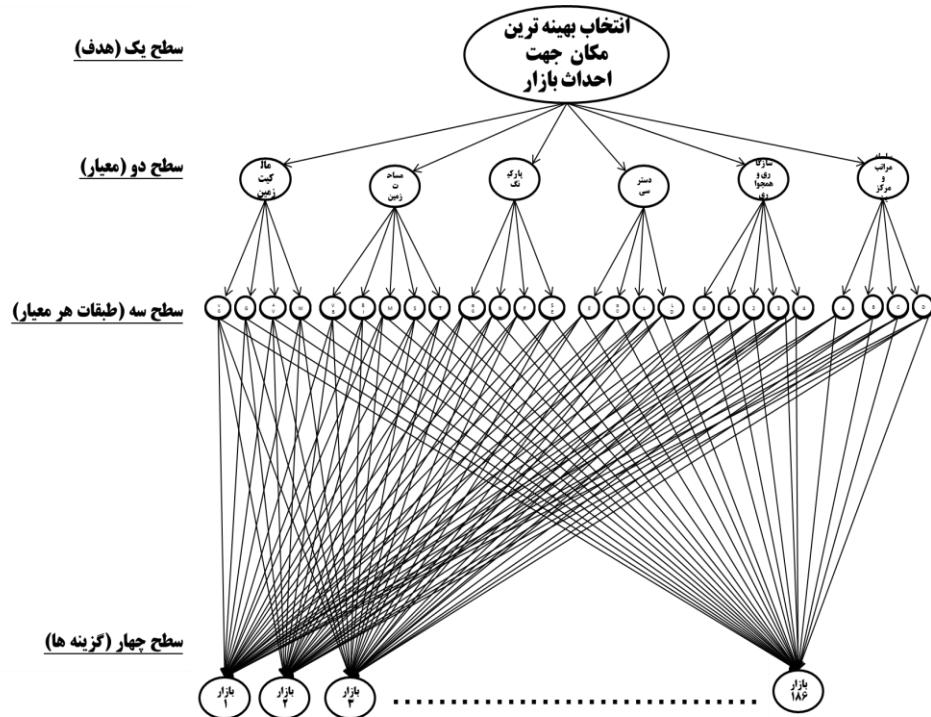
برای ساختن یک فرآیند سلسله مراتبی به روش رتبه بندی (اندازه‌گیری مطلق) بایستی مراحل چهارگانه ذیل را طی نمود:

الف- تهیه نقشه و شمای کلی از فرآیند (مدل سازی) ب- محاسبه وزن عناصر و طبقات ج- جمع‌آوری اطلاعات قرارگیری گزینه‌ها در طبقات هر معیار د- وارد نمودن گزینه‌ها و اطلاعات جمع‌آوری شده آنها در صفحه گسترده نرمافزار.

برای طی مراحل الف و ب مانند روش اندازه‌گیری نسبی عمل می‌کنیم با این تفاوت که در این روش برای معبارها طبقاتی نیز تعریف شده است (اندازه‌گیری نسبی) اما برای اندازه‌گیری وزن گزینه‌ها (مراحل ج و د) از صفحه گسترده‌ای که در برنامه تدارک دیده شده استفاده می‌نماییم (اندازه‌گیری مطلق). بطور کلی برای ایجاد یک مدل رتبه‌بندی در نرمافزار EC به صورت زیر عمل می‌نماییم: ۱- سلسله مراتبی را از بالا به پایین می‌سازیم تا به پایین‌ترین سطح یعنی گزینه‌ها برسیم ۲- در سطحی که بطور معمول گزینه‌ها را وارد می‌کردیم طبقات را وارد می‌نماییم ۳- معیارها، زیر معیارها و طبقات را وزن دهی می‌کنیم ۴- گزینه‌ها را در صفحه گسترده نرمافزار رتبه‌بندی می‌کنیم. (قدسی پور، ۱۳۷۹).

برای مقایسه زوجی معیارها می‌بایست نسبت به مقایسه هر یک از معیارها با تمامی معیارهای دیگر اقدام نمود. با توجه به داشتن ۶ معیار باید $\frac{6(6-1)}{2}$ مقایسه انجام دهیم. برای مقایسه زوجی بین طبقات هر معیار نیز به همین روال اقدام می‌کنیم. ارجحیت نسبی معیارها نیز با استفاده از الگوی ۹ درجه‌ای توماس ال ساعتی صورت پذیرفت. شمای کلی از مدل مکان بابی بازارها با روش رتبه‌بندی (اندازه‌گیری مطلق) در نگاره ۳ نشان داده شده است.

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۵۹



نگاره (۳) شماتی کلی از مدل مکان‌یابی بازارها با روش رتبه‌بندی (اندازه‌گیری مطلق)

وارد نمودن اطلاعات گزینه‌ها در نرم‌افزار

سازمان میادین در سطح شهر تهران دارای ۱۸۶ میدان و بازار روز می باشد. رتبه این ۱۸۶ گزینه نسبت به معیارهای شش گانه با مطالعات میدانی و استفاده از اطلاعات موجود در سازمان و نیز مصاحبه با رؤسا و مدیران هر یک از این محل‌ها، به دست آمده و در جداول صفحه گستردۀ نرم افزار وارد گردید.

نتایج

نتایج حاصل از مقایسه زوجی معیارهای شش گانه نسبت به هم (وزن نسبی) نشان می دهد، معیار دسترسی با وزن نهایی (۰/۳۰۱) بیشترین ارجحیت و پس از آن به ترتیب مالکیت با وزن نهایی (۰/۱۷۷)، پارکینگ با وزن نهایی (۰/۱۶۳)، سلسۀ مراتب و مرکزیت با وزن نهایی (۰/۱۴۳)، سازگاری و همچواری با وزن نهایی (۰/۱۱۴) و مساحت با وزن نهایی (۰/۱۰۲) در رتبه‌های دوم تا ششم ارجحیت را دارند. نرخ ناسازگاری در این مقایسه زوجی نیز (۰/۰۵) بوده

که با توجه به کمتر بودن آن از محدوده قابل قبول (۰/۱) نرخ ناسازگاری، قابل قبول تلقی می‌گردد.

نتایج تحلیل‌ها در خصوص معیار دسترسی، با نتایج بدست آمده از پژوهش شیخ بیگلو و همکاران (۱۳۹۰) مطابقت دارد که در پژوهشی با عنوان برنامه‌ریزی و مکان‌یابی بازارهای روز در مناطق شهری (مطالعه موردی: مناطق ۳ و ۴ شهر تبریز)، اظهار می‌دارد که معیار دسترسی با اخذ ۰/۲۸۰ امتیاز، بالاترین ارجحیت را در بین معیارهای انتخابی بدست آورده است. البته در تحقیقات شیخ بیگلو و همکاران (۱۳۹۰) معیارهای انتخابی برای شهر تبریز تا حدودی متفاوت از معیارهای انتخابی برای شهر تهران است. همچنین نتایج حاصله در مورد معیار دسترسی با تحقیقات بند علی (۱۳۸۹) منطبق است که در پژوهشی با عنوان برنامه‌ریزی و مکان‌یابی بازارهای روز شهر اصفهان با استفاده از مدل تحلیل سلسله مراتبی (AHP)، بیان می‌دارد که معیار دسترسی با اخذ ۰/۲۴۶ امتیاز، بالاترین ارجحیت را در بین معیارهای انتخابی بدست آورده است. البته شیخ بیگلو همکاران (۱۳۹۰) و بند علی (۱۳۸۹) هر دو معیار سازگاری را هم تراز معیار دسترسی و در رتبه اول محاسبه نموده‌اند که این موضوع از جنبه‌های مختلف قابل بررسی است که به چند مورد اشاره می‌شود: ۱- هر دو محقق ۸ معیار را برای شهرهای مورد مطالعه در نظر گرفته‌اند که بسیار به هم شبیه و تنها در یک مورد اختلاف اساسی دارند. ۲- شرایط خاص شهر تهران بلحاظ کمبود وقت و صرف هزینه‌های زیاد برای حمل و نقل و نیز ترافیک باعث گردیده تغییرات زیادی در سبک زندگی، خصوصاً در فرهنگ خرید و برای دستیابی به مایحتاج روزانه حاصل شده و اهمیت موضوع سازگاری و یا عدم سازگاری کاهش یافته و ارجحیت آن نسبت به سابر اولویت‌ها در رتبه‌های انتهایی قرار گیرد. ۳- بعضی از شاخص‌ها با تأثیرات متقابل اثر فزاینده داشته و می‌توانند اثر منفی سایر شاخص‌ها را نیز خنثی نمایند به طور مثال دسترسی آسان به همراه تأمین پارکینگ تأثیر شگرفی بر رونق شعبه اصلی هایپراستار در شمال غرب تهران داشته بطوری که سایر شاخص‌ها از جمله سازگاری و مرکزیت و سلسله مراتب، تأثیرگذاری خود را از دست داده‌اند.

مقایسه زوجی رتبه‌های هر یک از معیارها

نتایج مربوط به وزن نهایی هر یک از مقایسات زوجی رتبه‌ها در جداول ذیل قابل مشاهده است: در جدول پیوست (۱) رتبه‌بندی میادین و بازارها در صفحه گسترده نرم‌افزار با درج رتبه هر محل نسبت به هر یک از معیارهای شش گانه قابل مشاهده است این رتبه بندی پس از

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۶۱

مرتب‌سازی (از بالا به پایین) و با تصویری شماتیک که نشان‌دهنده ارجحیت رتبه مربوطه می‌باشد نشان داده شده بطوری که هر چقدر قادر معیار مربوطه پرنگ‌تر باشد به معنی ارجحیت بیشتر رتبه کسب شده توسط آن محل می‌باشد. بطور مثال برای میدان آزادی تمامی خانه‌های معیارها بجزء خانه مربوط به معیار سازگاری کاملاً پرنگ‌تر شده ولی در خصوص معیار سازگاری تنها حدود دوسم خانه مربوطه پرنگ می‌باشد و این موضوع به این معنی می‌باشد که میدان آزادی در تمامی معیارها بجزء معیار سازگاری حداکثر امتیاز را کسب نموده است.

به طور کلی نتایج حاصل از پژوهش حاضر نشان می‌دهد که میدان آزادی با بدست آوردن بالاترین وزن نهایی و ۹۶۱/۰ امتیاز از حداکثر ۱۰۰۰ امتیاز، بالاترین رتبه را در بین ۱۸۶ مکان مورد مقایسه بدست آورده است و در صورتی که یک کاربری ناسازگار (تعمیرات اتومبیل و صافکاری) در هم‌جواری این میدان قرار نداشت این میدان حداکثر امتیاز ممکن (۱۰۰۰) را کسب می‌نمود.

پس از میدان آزادی، میدان‌یادین صادقیه و جلال آل احمد با کسب ۹۱۳/۰ امتیاز در رتبه بعدی قرار دارند این دو محل تنها به لحاظ معیار پارکینگ در رتبه پایین‌تری نسبت به میدان آزادی قرار دارند ولی از لحاظ سازگاری در رتبه بهتری نسبت به میدان آزادی قرار گرفته‌اند. این موضوع نشان‌دهنده‌ی این است که در صورت تأمین پارکینگ متناسب با تعداد غرف در میدان‌یادین صادقیه و جلال آل احمد، این دو میدان با کسب حداکثر امتیاز (۱۰۰۰) در بالاترین جایگاه ممکن‌ه قرار خواهند گرفت. از طرف دیگر تعداد غرف کمتر میدان آزادی نسبت به دو میدان دیگر و تراکم کمتر کاربری‌ها موجب گردیده تا تأمین پارکینگ در سطح عالی میسر گردد. پس با افزایش تعداد غرف و تراکم بیشتر کاربری‌ها در میدان آزادی علی‌رغم اینکه درآمدهای سازمان افزایش می‌یابد این میدان امتیاز کمتری کسب نموده و ممکن است جایگاه اولی خود را از دست بدهد. در مجموع از مقایسه این سه محل این‌گونه نتیجه‌گیری می‌شود که با انتخاب و یا معرفی زمین برای احداث بازار می‌بایست در کنار جمع‌آوری اطلاعات وضعیت موجود زمین (از جمله مساحت، مالکیت، دسترسی، سازگاری و سلسله مراتب)، در خصوص طراحی، ساخت و بهره‌برداری بازار نیز پیش‌بینی لازم به منظور تناسب ظرفیت پارکینگ با تعداد کاربری‌ها و نیاز منطقه صورت پذیرد. در رتبه چهارم وزن نهایی، میدان شهید لواسانی با ۸۶۲/۰ امتیاز قرار گرفته است. رتبه این میدان در تمامی معیارها به جز معیار مساحت، مشابه

میادین صادقیه و جلال آل احمد می‌باشد. مساحت کمتر این میدان موجب گردیده تا ۰/۰۵۱ امتیاز کسب نموده و در رتبه پایین‌تری قرار گیرد. ۱۰ بازاری که در رتبه‌ی ۱۷۷ تا ۱۸۶ قرار گرفته و نشان‌دهنده بدترین بازارها در مقایسه با سایر مکان‌ها می‌باشند، شامل بازارهای روز رودکی با ۰/۲۶۰، شهید منصوری با ۰/۲۵۰، شهرک دانش با ۰/۲۴۱، گلبرگ و وردآورد با ۰/۲۳۹، احمدیه با ۰/۲۳۰، سامان با ۰/۲۰۶، فردوس ۲ با ۰/۲۰۴، اطلس با ۰/۱۶۲ و حضرت ولیعصر (عج) با ۰/۰۹۱ می‌باشند.

بزرگ‌ترین معضل فعلی میادین و بازارهای سازمان میادین تهران، مساحت زمین‌های در اختیار می‌باشد که از بین این ۱۸۶ مکان تنها ۸ محل (۴/۳٪) (آزادی، صادقیه، سردار جنگل، بعثت، بهمن، تهرانسر، آزادگان و پیروزی) دارای مساحتی بیش از ۱۰۰۰۰ متر مربع بوده و در رتبه خیلی خوب قرار دارند و ۷/۹۵٪ سایر مکان‌ها وضعیت مناسبی از لحاظ مساحت زمین ندارند. پس از مساحت، پارکینگ در میادین و بازارهای سازمان وضعيت مطلوبی نداشته و تنها ۲۰ محل (۱۰/۷۵٪) دارای پارکینگ به ازاء هر غرفه بیش از ۵ محل پارک در بازار یا در مجاورت آن می‌باشند. اهمیت این موضوع زمانی دو چندان می‌شود که بدانیم در ۱۲ محل از این ۲۰ محل نیز بخش اعظم پارکینگ در مجاورت بازار بوده و نه در خود بازار و عمدتاً این بازارها، بازارهای کوچک و دارای تعداد غرفه کمی می‌باشند. سومین معضل میادین و بازارها، موضوع دسترسی است. تنها ۲۱ بازار (۱۱/۲۹٪) دارای بهترین وضعیت از لحاظ وضعیت دسترسی به ایستگاه‌های وسائل نقلیه عمومی بوده و ۷۱/۸۸٪ بازارها در این خصوص وضعیت نامطلوب دارند.

نتیجه گیری و پیشنهادها

با توجه به موضوعات مطروحه می‌توان این طور نتیجه گیری کرد که اکثر میادین و بازارهای روز سازمان میادین تهران بر اساس اصول مکان‌یابی جانمایی نگردیده‌اند که این خود دلایل متعددی داشته که از جمله آن می‌توان به: (الف) دستورات بالا دستی به منظور تأمین خواسته‌های منطق بازار سیاسی با توجه به تشکیل شورای‌یاری‌ها (ب) عدم تأمین زمین مناسب توسط شهرداری‌های مناطق (ج) عدم توجه به معیارهای مکان‌یابی و نبود فرآیند مناسب از معرفی زمین تا احداث بازار (د) کمبود بودجه و اعتبار لازم برای خرید زمین در بهترین مکان مورد نظر (ه) عدم احداث سازه مناسب به منظور استفاده حداکثری و مطلوب از فضای بازار با توجه به ارزش ریالی بالا و فزاینده زمین در کلانشهرها (و) عدم بررسی و تعیین سازه مطلوب

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۶۳

هم زمان با شروع مطالعات مکان یابی و بررسی وضعیت زمین از لحاظ سایر معیارها (اولویت ندادن به پارکینگ در طراحی ساختار بازارها اشاره نمود).

با نگاهی به دامنه رتبه‌بندی و ارجحیت بدست آمده در بالا و پایین جدول اینطور نتیجه‌گیری می‌شود که شاخص‌ها و معیارهای شش گانه انتخاب شده، کارایی لازم برای مکان یابی صحیح مراکز عرضه را دارند چرا که در بالای جدول، میادین و بازارهایی قرار گرفته‌اند که از بهترین مراکز سازمان بوده و بیشترین بهره‌وری و سودآوری را برای سازمان ایجاد نمودند. از سوی دیگر، بازارهایی که در پایین جدول قرار گرفته‌اند ضعیف‌ترین بازارهای سازمان هستند که نه تنها سوددهی ندارند بلکه بدلیل عدم کارایی در خدمات رسانی مطلوب به شهروندان، مقرن به صرفه‌تر است تا نسبت به جمع‌آوری آن‌ها اقدام گردد.

از آنجایی که ارزش اقتصادی زمین روز به روز افزایش یافته و زمین با متراده مناسب در کلانشهرها کمتر خواهد شد لذا به منظور مقابله با اصلی‌ترین مشکلات حال حاضر بازارها یعنی مساحت و پارکینگ، می‌بایست: اولاً؛ در هنگام مکان یابی، در کنار جمع‌آوری اطلاعات وضعیت موجود زمین از جمله مساحت، مالکیت، دسترسی، سازگاری و سلسله مراتب، در خصوص طراحی، ساخت و بهره‌برداری بازار نیز پیش‌بینی لازم به منظور تناسب ظرفیت پارکینگ با تعداد کاربری‌ها و نیاز منطقه صورت پذیرد. ثانیاً؛ در طراحی بازارها تغییراتی ایجاد گردد تا از حداقل مساحت، حداقل بهره‌وری را بدست آورد. لذا با ساختارهای مرتفع و طبقاتی می‌توان هم بر مشکل مساحت زمین و هم بر مشکل کمبود پارکینگ غلبه نمود، بطوری که در آینده بازارهایی داشته باشیم که حداقل خدمات رسانی را داشته و این معضلات گریبانگیر خریداران نباشد.

برای حل مشکل دسترسی می‌توان با بکارگیری یکی از راه‌حل‌های زیر و یا بسته به شرایط موجود، تلفیقی از آن مشکلات را مرتفع نمود:

الف- قبل از جانمایی و احداث و در بدء شروع فرآیند توسعه خدمات رسانی و برای ممانعت از بروز این مشکل باید نسبت به مکان یابی بهینه و مناسب بر اساس اصول علمی اقدام و از احداث بازارها در مکان‌هایی که به دلیل صدور دستورات غیرکارشناسی و بالادستی (به منظور لحاظ نمودن بازار سیاسی در احداث بازارها) سهولت دسترسی شهروندان مدنظر قرار نگرفته است، پرهیز نمود.

ب) در صورت فعال بودن بازار می‌توان با هماهنگی بین ارگان‌ها و سازمان‌های شهری شرایط مناسبی برای سهولت دسترسی شهروندان به شبکه حمل و نقل مهیا کرد.

ج) راه حل دیگری که برای این موضوع می‌توان در نظر گرفت تبلیغات و اطلاع‌رسانی مناسب از طریق رسانه‌های دیداری، شنیداری، مجازی و ... برای جذب مشتری است.

در احداث بازارها، فاکتورهای اقتصادی با اولویت بالاتری مد نظر قرار گیرد چرا که با رونق این‌گونه بازارها و بدلیل محوریت و تأثیرگذاری این بازارها در تصمیمات آتی شهروندان و تغییرات اجتماعی، به تدریج سایر شاخص‌های توسعه (زیست محیطی، اجتماعی، فرهنگی و سیاسی) محقق گشته و در نهایت موجبات رفاه و آسایش شهروندان و به حداقل رسیدن معضلات از قبیل آلودگی هوا، ترافیک و را فراهم می‌نماید.

جمع‌آوری بازارهای زیانده و کم کارکرد که در ردیف‌های ۱۳۷ تا ۱۸۶ جدول قرار گرفته‌اند و دارای ارجحیت پایین و زیانده می‌باشند، نه تنها موجبات ارتقاء سطح بازدهی و بهره‌وری سازمان میادین را فراهم می‌نماید بلکه خدمات رسانی به شهروندان و افزایش رفاه و آسایش خریداران را نیز موجب می‌گردد. در صورت عدم امکان جمع‌آوری می‌توان با استفاده از سایر گزینه‌ها و ابزارهای جذب مشتری مانند تبلیغات و اطلاع‌رسانی، جوایز قرعه‌کشی، برگزاری مراسم، مسابقات و ... استفاده نمود.

منابع

- اسماعیلی، ا. (۱۳۸۱) بررسی و تحلیل کاربری فضای سبز، پایان‌نامه کارشناسی/رشد. دانشکده‌ی هنر، دانشگاه تربیت مدرس.
- اصغرپور، م. (۱۳۹۰) تصمیم‌گیری‌های چند معیاره، دانشگاه تهران، چاپ اول، تهران.
- باقرامیری، ا. (۱۳۹۲) مکان‌یابی بهینه میادین و بازارهای میوه و ترهبار و فرآورده‌های کشاورزی با استفاده از مدل AHP "فرآیند تحلیل سلسه مراتبی" مطالعه موردي حوزه مناطق ۵ و ۲۲ شهرداری تهران، پایان‌نامه کارشناسی/رشد، دانشگاه آزاد اسلامی واحد اسلامشهر.
- بند‌علی، م. (۱۳۸۷) تجزیه و تحلیل و مکان‌یابی میادین میوه و ترهبار و بازارهای روز شهر اصفهان، پایان‌نامه کارشناسی/رشد. گروه جغرافیا، دانشگاه تهران.
- پورمحمدی، م. ر. (۱۳۸۲) برنامه‌ریزی کاربری اراضی شهری، سازمان مطالعه و تدوین کتب علوم انسانی دانشگاه‌ها (سمت). چاپ اول. تهران.
- خواجه ارزانی، م. (۱۳۸۴) تحلیل مکان‌یابی بهینه‌ی میادین میوه و ترهبار (منطقه ۸ اصفهان)، پایان‌نامه‌ی کارشناسی/رشد. برنامه‌ریزی شهری و منطقه‌ای، دانشگاه تربیت مدرس.

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۶۵

- رضویان، م.ت. (۱۳۸۱) برنامه‌ریزی کاربری اراضی شهری، انتشارات منشی، چاپ اول، تهران.
- سرمد و همکاران (۱۳۹۰) روش های تحقیق در علوم رفتاری، نشر آگاه، چاپ اول، تهران.
- شیخ بیگلو، ر. نعمتاللهی، س و شیخ بیگلو، ح. (۱۳۹۱) برنامه‌ریزی و مکان یابی بازارهای روز در مناطق شهری (مطالعه موردي: مناطق ۳ و ۴ شهر تبریز)، مجله پژوهش و برنامه‌ریزی شهری، جلد ۳، ۱۰.
- شیرازیان، م. (۱۳۷۳) مطالعات مقدماتی جهت طراحی مراکز خرید، جلد اول، بخش تحقیقات و مطالعات.
- فیلی، ح. ر و سهیلی نیا، ح. (۱۳۹۰) مکان یابی بازارهای روز شهری به روش جایابی چند تسهیلاتی و فرآیند تحلیل سلسه مراتبی (AHP) بمنظور مدیریت بهینه حمل و نقل شهری، اولین کنفرانس اقتصاد شهری ایران.
- قدسی‌پور، س. (۱۳۷۹) مباحثی در تصمیم‌گیری چند معیاره: فرآیند تحلیل سلسه مراتبی، دانشگاه صنعتی امیرکبیر، چاپ اول، تهران.
- طهماسبی، م. (۱۳۷۰) مکانیزم و عملکرد میادین میوه و ترهبار شهری با تأکید بر تأثیرات فضایی-مکانی (منطقه شوش تهران)، پایان‌نامه‌ی کارشناسی ارشد. دانشگاه شهید بهشتی.
- محمدی، ج. (۱۳۸۳)، تحلیلی بر مکان یابی سیستم‌های توزیع (با تأکید بر سیستم‌های خرده‌فروشی) در اقتصاد شهری، مجله پژوهشی علوم انسانی دانشگاه اصفهان، ویژه‌نامه جغرافیا.
- Abdul-Hamid, Y.T.(1999) The analytical hierarchy process approach to the choice of manufacturing plant layout. *J. Eng. Manuf.*, 213(B4): 397-406.
- Amy, H. and Lee, I. (2009) A fuzzy supplier selection model with the consideration of benefit, opportunities, costs and risk. *Expert Systems with Applications*, 36: 2879-2893.
- Bangwat, R. and Sharman, M.K. (2007) Performance measurement of supply chain management using the analytical hierarchy process. *Production Planning & Control*, 18/8: 666-680.
- Gandhi, V.P. and Namboodiri, N.V (2006) Marketing of vegetables in India: A study covering the Ahmedabad, Chennai and Kalkata Markets, INDIA.
- Harker, P.T, and Vargas, L.(1987) The theory of ratio scaled estimated: Satty's analytical hierarchy process. *Management Science*, 33(11) 1385-1403.
- Ibrahim, M. and McGoldrick, P.J. (2003) Shopping choices with public transport options, Ashgate Publishing, Ltd.
- Lee, W.B., Lua, H., Lui, Z. and Tam, S.(2001) A fuzzy analytical hierarchy process approach in modular product design. *Expert System*, 18/1: 32-42.
- Mian, S. and ADai, C. X. (1999) Decision making over the project life cycle: an analytical hierarchy approach. *J. Proj. Manage.* 30 (1).
- Partovi, F. Y. (1994) Determining what to benchmark: an analytic hierarchy

- process approach, Int. J. Oper. Proj. Manage. 14.
- Ruskin Community Development Corporation (2007). A project of the Ruskin community Development fundation.
- Saaty, T. L (1990) Decision Making for Leaders, RWS Publications, PA.
- Saaty, T. L. (1980) The Analytic Hierarchy Process, McGraw-Hill, NY.
- Saaty, T L(2004) Mathematical methods of operation research, courier. Dover publications, New York.
- Wang, C.; Tsuchiya, H.; Lee, J. and Ward, K. (2004) Urban Marketing Challenge: Attraction a Supermarket to Pittsburg's Hill District, Carnegie Mellon University, New York.

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۶۷

پیوست (۱)

جدول (۱) تصویر نهایی رتبه‌بندی میادین و بازارها در صفحه گسترده نرم‌افزار

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|---------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| AZADI | .961 | VG | VB | GG | E | 1 | A |
| SADEGHIE | .913 | VG | VB | N | E | 0 | A |
| JALALALEAHMAD | .913 | VG | VB | N | E | 0 | A |
| LAVASANI | .862 | VG | BI | N | E | 0 | A |
| BESAT | .811 | VG | VB | GG | E | 2 | C |
| SARDAREJANGAL | .780 | VG | M | GG | E | 2 | B |
| BAHMAN | .759 | VG | VB | N | GO | 0 | A |
| TEHRANSAR | .754 | VG | VB | F | E | 1 | B |
| EKHTIARIEH | .720 | VG | M | F | E | 0 | B |
| BAHARE | .720 | VG | M | F | E | 0 | B |
| MAGIDIE | .705 | VG | S | F | E | 0 | B |
| BOLVARFERDOS | .705 | VG | S | F | E | 0 | B |
| KARON | .701 | VG | M | SE | E | 0 | B |
| OZGOL | .687 | AV | BI | GG | E | 1 | B |
| JANATABAD | .686 | VG | S | SE | E | 0 | B |
| ZIBADASHT | .686 | VG | S | SE | E | 0 | B |
| SOHREWARDI | .686 | VG | M | N | GO | 0 | A |
| AZADEGAN | .686 | VG | VB | N | GO | 0 | B |
| HERAVI | .683 | VG | BI | GG | GO | 1 | B |
| TAJRISH | .682 | G | S | SE | E | 0 | A |

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|---------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| PAKNEJAD | .677 | VG | T | GG | GO | 0 | B |
| MAHESTAN | .677 | VG | T | GG | GO | 0 | B |
| DADMAN | .663 | VG | T | N | GO | 0 | A |
| MAHMODIE | .637 | VG | T | SE | E | 0 | C |
| HAKIMIE 1 | .612 | VG | M | N | GO | 0 | B |
| SHAHRAN | .597 | VG | S | N | GO | 0 | B |
| PIROZI | .586 | VG | VB | GG | LD | 0 | D |
| JAMALZADE | .585 | AV | S | F | E | 0 | B |
| SADI | .580 | VG | S | SE | E | 4 | B |
| NAVAB | .573 | VG | M | N | GO | 1 | B |
| GHANATKOSAR | .573 | VG | M | GG | LD | 0 | B |
| ZARGANDE | .551 | VG | S | F | GO | 0 | B |
| VELENJAK | .546 | VG | BI | F | GO | 0 | C |
| MARZDARAN | .539 | W | T | N | E | 0 | D |
| SHOHADAIE GEI | .532 | VG | S | SE | GO | 0 | B |
| OLAMPIK | .532 | VG | S | SE | GO | 0 | B |
| JOLFA | .532 | VG | S | SE | GO | 0 | B |
| HAFTCHENAR | .532 | VG | S | SE | GO | 0 | B |
| KHORAMSHahr | .531 | W | T | F | E | 0 | B |
| SHAHIDBAKERI | .530 | VG | M | GG | LD | 0 | C |

۱۶۸ اقتصاد کشاورزی / جلد ۱۰ / شماره ۲ / ۱۳۹۵

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|-------------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| DARABAD | .528 | VG | T | GG | L | 0 | D |
| BOOSTAN ZOLFAGHAR | .527 | VG | M | F | GO | 1 | B |
| ALVAND | .525 | VG | T | SE | GO | 0 | B |
| BOLVARPARVIN | .524 | VG | M | N | L | 0 | B |
| SHAHRAK NAFT | .516 | VG | S | GG | LD | 0 | C |
| SHAHID BARATLO | .516 | VG | S | GG | LD | 0 | C |
| ALAME | .515 | VG | S | GG | L | 1 | C |
| TOOS | .512 | VG | S | F | GO | 1 | B |
| LAVIZAN | .509 | VG | S | F | GO | 0 | C |
| KOHESTAN | .509 | VG | S | F | GO | 0 | C |
| GHEITARIE | .509 | VG | S | F | GO | 0 | C |
| JAMARAN | .505 | VG | M | SE | GO | 0 | C |
| BAHARESHOMALI | .505 | VG | M | SE | GO | 0 | C |
| MEHREGAN | .486 | VG | BI | N | L | 0 | D |
| MALEK ASHTAR | .483 | VG | T | SE | GO | 0 | C |
| KHORAMRODI | .481 | VG | M | N | L | 0 | C |
| GHODS | .478 | G | S | N | GO | 0 | C |
| MABAS | .473 | VG | M | GG | LD | 1 | D |
| SHAHIDBAGHERI | .472 | VG | S | SE | GO | 0 | D |
| SHAHRAK LALE | .472 | VG | S | SE | GO | 0 | D |

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|---------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| NARENG | .472 | VG | S | SE | GO | 0 | D |
| MIRDAMAD | .472 | VG | S | SE | GO | 0 | D |
| SHahrara | .466 | VG | S | N | L | 0 | C |
| TEHRANVILA | .466 | VG | S | N | L | 0 | C |
| DARAKE | .465 | VG | T | SE | GO | 0 | D |
| JAVADIE | .462 | VG | S | F | L | 0 | B |
| ESHRAGH | .462 | VG | S | F | L | 0 | B |
| KERMAN | .458 | VG | M | SE | L | 0 | B |
| KHAZANE | .455 | VG | S | F | GO | 3 | B |
| BEHROD | .453 | W | S | N | GO | 0 | B |
| SHAHID REJAEI | .452 | VG | S | GG | LD | 4 | B |
| 13 ABAN | .451 | VG | T | SE | GO | 2 | B |
| HAKIMIE 2 | .450 | VG | M | F | GO | 2 | C |
| TEIEB | .450 | VG | M | F | GO | 2 | C |
| KHAVARSHAHR | .450 | VG | M | F | GO | 2 | C |
| SHAHRAK AZADI | .447 | AV | S | N | GO | 0 | B |
| ISAR | .445 | AV | S | GG | L | 0 | B |
| MOALEM | .445 | VG | S | F | GO | 4 | B |
| YASAMAN | .444 | VG | T | SE | GO | 1 | C |
| KANDI | .444 | VG | T | SE | GO | 1 | C |

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۶۹

| Ideal mode | | RATINGS | RATINGS | RATINGS | RATINGS | RATINGS | RATINGS |
|-----------------|-------|-----------------------|-----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|-----------------------------|
| Alternative | Total | MALEKIAT (L: .177) | MASAHAAT (L: .102) | PARKING (L: .163) | DASTRESI (L: .301) | SAZGARI (L: .114) | SELSELEMARATEB (L: .143) |
| GHASR | .444 | VG | M | F | L | 4 | A |
| SHAHID GHEIBI | .444 | VG | M | F | L | 4 | A |
| MAHBOBMOJAZ | .443 | VG | S | SE | L | 0 | B |
| KHALIGE FAR'S | .442 | VG | S | GG | LD | 2 | C |
| GHIAM | .436 | VG | T | SE | L | 0 | B |
| AZARSHAHR | .436 | VG | T | SE | L | 0 | B |
| FAJR | .436 | VG | S | SE | GO | 3 | B |
| SHAHID TAVAKOLI | .435 | VG | M | F | L | 0 | C |
| SARV | .435 | VG | S | F | GO | 2 | C |
| SHEIKHBAHAE | .433 | VG | S | SE | GO | 1 | D |
| VALIASR | .432 | VG | S | N | LD | 1 | B |
| OSTADNAZAR | .429 | VG | S | N | LD | 0 | C |
| BIME | .425 | VG | M | N | LD | 0 | D |
| TARASHT | .425 | W | M | N | GO | 0 | C |
| SHEMIRANNO | .424 | VG | S | F | LD | 0 | B |
| NASR | .423 | VG | S | F | L | 1 | B |
| TAKHTI | .422 | VG | T | F | L | 4 | A |
| EKBATAN | .421 | W | M | F | GO | 0 | B |
| GHOLSHAN | .420 | VG | M | SE | LD | 0 | B |
| GHADIR | .420 | VG | M | SE | LD | 0 | B |

| Ideal mode | | RATINGS | RATINGS | RATINGS | RATINGS | RATINGS | RATINGS |
|-------------------|-------|-----------------------|-----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|-----------------------------|
| Alternative | Total | MALEKIAT (L: .177) | MASAHAAT (L: .102) | PARKING (L: .163) | DASTRESI (L: .301) | SAZGARI (L: .114) | SELSELEMARATEB (L: .143) |
| GHAEM | .410 | VG | S | N | LD | 0 | D |
| PASTARGOMNAM | .409 | VG | T | SE | GO | 2 | C |
| PAYAMBAR | .408 | AV | S | GG | LD | 0 | B |
| TORANG | .406 | VG | S | SE | LD | 0 | B |
| TAVANIR | .406 | VG | S | SE | LD | 0 | B |
| SHAGHAYEGH | .406 | VG | S | SE | LD | 0 | B |
| KHAJEABDOLAH | .406 | VG | S | SE | LD | 0 | B |
| GOLSAR | .406 | VG | S | SE | LD | 0 | B |
| BAHARAN | .406 | VG | S | SE | LD | 0 | B |
| GOLHA | .405 | AV | S | N | GO | 0 | C |
| PASFARHANGIAN | .403 | W | T | N | GO | 0 | C |
| BAHONAR | .403 | W | T | N | GO | 0 | C |
| MOSHIRIE | .403 | VG | M | F | L | 2 | B |
| SHAHRAKFARHANGIAN | .402 | VG | S | F | L | 0 | D |
| KORDESTAN | .402 | VG | S | F | L | 0 | D |
| GOLEGANDOM | .401 | VG | S | SE | L | 0 | C |
| GOLABDARE | .401 | VG | S | SE | L | 0 | C |
| ABOZAR | .401 | VG | S | SE | L | 0 | C |
| NAHID | .401 | W | T | GG | L | 0 | C |
| JAJROD | .401 | AV | S | F | GO | 0 | B |

۱۷۰ اقتصاد کشاورزی / جلد ۱۰ / شماره ۲ / ۱۳۹۵

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|------------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| AMIRKABIR | .398 | G | S | SE | GO | 0 | B |
| SHAHID SHIRODI | .397 | VG | M | F | LD | 0 | C |
| HASHTRODI | .394 | VG | T | SE | L | 0 | C |
| KIANSHahr | .386 | VG | M | N | LD | 1 | D |
| MASODIE | .385 | VG | M | SE | L | 2 | B |
| BANAFSHE | .385 | VG | S | F | LD | 1 | B |
| OMID DEJGAN | .384 | W | S | F | GO | 0 | B |
| SHOHADAEATASHNES | .383 | VG | S | SE | L | 0 | D |
| SADAF | .382 | AV | S | SE | GO | 0 | B |
| SHAHID GHANDI | .382 | AV | S | SE | GO | 0 | B |
| SHAHRAK GHAZALI | .382 | VG | S | F | LD | 0 | C |
| VILASHahr | .381 | VG | S | F | L | 1 | C |
| DOLATABAD | .381 | VG | S | F | L | 1 | C |
| TOGHANI | .379 | VG | M | F | LD | 0 | D |
| KOSAR | .378 | VG | T | F | LD | 1 | B |
| BEHESHTI | .375 | VG | T | F | LD | 0 | C |
| SHAHID BAHARLO | .367 | VG | S | SE | LD | 1 | B |
| GHALAMESTAN | .367 | VG | S | SE | LD | 1 | B |
| 17 SHAHRIVAR | .367 | VG | S | SE | LD | 1 | B |
| PIROZAN | .364 | VG | S | F | LD | 0 | D |

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|-----------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| KALAD | .364 | VG | S | F | LD | 0 | D |
| DANESHGAHSHARIF | .364 | VG | S | F | LD | 0 | D |
| GHAREYAZI | .363 | VG | S | SE | LD | 0 | C |
| AZARNEJAT | .363 | VG | S | SE | LD | 0 | C |
| NASIM | .360 | VG | M | SE | LD | 0 | D |
| FALAH | .355 | VG | T | SE | L | 1 | C |
| BAHARESTAN | .355 | VG | T | SE | L | 1 | C |
| CHITGAR | .355 | VG | S | N | LD | 2 | C |
| LALE SHADABAD | .346 | VG | BI | F | LD | 2 | C |
| SHAHID KIANI | .345 | VG | S | SE | LD | 0 | D |
| RAZAVIE | .343 | VG | S | F | LD | 1 | C |
| EMAMZADEGHASEM | .339 | VG | T | F | L | 2 | C |
| SHAHID FADAEI | .339 | VG | T | F | L | 2 | C |
| SHOHADAE FAJR | .337 | VG | S | N | LD | 2 | D |
| SHOHADAEKAN | .327 | VG | S | SE | L | 2 | C |
| KHAZAR | .320 | VG | T | SE | L | 2 | C |
| FATH | .320 | VG | T | SE | L | 2 | C |
| MISAGH | .318 | VG | S | F | LD | 4 | B |
| AREF | .317 | VG | T | SE | LD | 1 | C |
| SHahrerei | .316 | VG | T | F | L | 3 | C |
| FADAEIANESLAM | .316 | VG | T | F | L | 3 | C |
| YAS | .314 | VG | S | N | LD | 3 | D |
| BASTANIPOR | .314 | VG | S | F | L | 4 | C |

مکان یابی بازارهای میوه و تره بار... ۱۷۱

| Ideal mode | Total | RATINGS MALEKIAT (L: .177) | RATINGS MASAHAT (L: .102) | RATINGS PARKING (L: .163) | RATINGS DASTRESI (L: .301) | RATINGS SAZGARI (L: .114) | RATINGS SELSELEMARATEB (L: .143) |
|-----------------|-------|----------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---------------------------------|--|
| REZVAN | .306 | VG | T | F | L | 4 | C |
| HARAME REI | .306 | VG | T | F | L | 4 | C |
| MEHR | .295 | VG | S | SE | L | 4 | C |
| SHAMSHIRI | .293 | AV | T | SE | GO | 1 | C |
| 13 ABAN | .291 | VG | M | F | LD | 4 | C |
| MOFATEH | .288 | VG | T | SE | L | 4 | C |
| NABIPOR | .276 | VG | S | F | LD | 4 | C |
| BARADARANHASANI | .271 | VG | S | SE | LD | 2 | D |
| YADGAREMAM | .271 | VG | S | SE | LD | 2 | D |
| ORKIDE | .269 | VG | T | F | LD | 4 | C |
| JAVANMARD | .269 | VG | T | F | LD | 4 | C |
| KARIMISHIRAZI | .268 | VG | S | F | LD | 3 | D |
| SHAHED | .263 | W | M | N | L | 2 | C |
| RODAKI | .260 | G | T | SE | L | 0 | C |
| SHAHID MANSORI | .250 | VG | T | F | LD | 4 | D |
| SHAHRAK DANESH | .241 | VG | T | SE | LD | 3 | D |
| GOLBARG | .239 | VG | S | SE | LD | 4 | D |
| VARDAVARD | .239 | VG | S | SE | LD | 4 | D |
| AHMADIE | .230 | G | S | F | LD | 0 | D |
| SAMAN | .206 | AV | T | SE | LD | 0 | C |
| FERDOS 2 | .204 | AV | S | F | L | 3 | C |
| ATLAS | .162 | AV | T | SE | LD | 2 | C |
| HAZRATVALIEASR | .091 | AV | T | SE | LD | 3 | D |